



Rik Bolliou (uiterst rechts) geeft klanten uitleg bij Steel & Glass.

Volgende editie: 17-21 oktober 2021

Net voor het ter perse gaan maakte de organisatie ook de nieuwe data voor de volgende editie bekend. Prowood zal plaatsvinden van 17 tot en met 21 oktober 2021, en dit opnieuw in Flanders Expo. De komende weken en maanden worden bevestigingen uitgestuurd naar standhouders en bezoekers, ter voorbereiding van een in januari 2019 plaatsvindende debriefing met de adviesraad van de jongste editie.

► 'Staal wordt **steeds meer in harmonie aangebracht met hout en glas** en dat betekent dat er voor ons een interessante markt ontstond'

de klanten, in nauwe samenwerking met de dienst in Nederland. Hij wordt bijgestaan door onze dertig andere technici die opereren vanuit Rosmalen.'

Stalen ramen en deuren

Eén van de exposanten die van nature nauwer bij de maakindustrie aansluit, was Steel & Glass bvba uit het eveneens West-Vlaamse Veldegem, geleid door een Belg van Nederlandse oorsprong, Alex de Ruitter. Deze fabrikant van stalen deuren, trappen, meubelen, wanden en leuningen stelde diverse oplossingen voor schrijnwerkers voor en thermisch onderbroken stalen ramen.

We spraken met sales medewerker Rik Bolliou. Hij vertelt ons waarom diens bedrijf voor de allereerste keer aanwezig was in Gent en verduidelijkt waar het om draait. 'Tot voor kort paste ons materiaal, voornamelijk staal, niet zo best bij een houtvakbeurs als deze', verduidelijkt de man. 'We merkten evenwel dat daar de voorbije jaren verandering is in

gekomen. Staal wordt steeds meer in harmonie aangebracht met hout en glas en dat betekent dat er voor ons een interessante markt ontstond.'

'Waar het om draait is dat wij de framegedeeltes, die in Polen worden vervaardigd in een eigen productiebedrijf, maar waarbij het ontwerp, de administratie en de R&D volledig in België gebeurt, leveren. Daar kunnen de klanten dan eventueel hout in plaatsen en we merken dat het dikwijls gebruikt wordt voor trapbomen. Het maakt dat wij, zowel bij particuliere opdrachten als, bijvoorbeeld, hotelprojecten, geen totaalproducent zijn, maar een leverancier van een of meerdere componenten in staal.'

Tijdens de beurs bleek vooral het gamma stalen binnendeuren de aandacht te trekken. Deze werden aangeboden zowel in stalen kokerprofiel als in vol staal of authentiek retrostaal.

'Onze veelzijdigheid is een troef', gaat Bolliou verder. 'Alles is immers mogelijk, uitgaan van een eigen ontwerp of vanuit onze basiscollectie. Wat wij merken is dat we veel vaklui

zien die actief zijn in houten binnendeuren. Zij nemen staal erbij als een extraatje, waarbij wij meteen ook geïsoleerd veiligheidsglas leveren.'

Producent, geen merk

Hét leuke aan dit verhaal steekt in de aanpak van Steel & Glass. Het pakt de markt immers op een totaal eigen manier aan. Het is een producent, maar wil geen merk zijn. 'Die eer laten we over aan onze klant', lacht onze gesprekspartner. 'Hij giet als het ware de saus over het product en kan zichzelf in de markt zetten. Wij botsen zo nergens tegen grenzen aan, laten iedereen zijn wie hij wil en kunnen zo zelfs extra's leveren op maat aan de klant. Dat wij investeren in hoogwaardige machines, zoals een CNC-lasermachine en halfautomaten mig/mag voor het lassen, betekent dat we de klant heel ver tegemoet kunnen komen. Een voorbeeld van een innovatie tonen we op onze stand. Bij een speciaal project deden we een beroep op stalen schrijnwerk, waarbij de klant aan de buitenkant opteerde voor een

authentieke mastieklook, terwijl aan de binnenkant gekozen werd voor een opbouw met driepuntsluiting, met een Engels klauwsysteem en thermisch onderbroken profielen, waarbij het geheel voldoet aan de strengste EPB-eisen. Dit 'speciale' illustreert meteen ook het grote voordeel van staal en metaal in het algemeen. Je kunt er veel grotere raampoppervlakken mee creëren en hoeft minder rekening te houden met de draagkracht van andere materialen.'

Technische afwerkingen

Aansluitend spraken we ook nog met een van de topmensen bij Fedustria, adjunct-directeur-generaal Filip De Jaeger, en gingen we langs bij de stand van Bouwunie, waar Greet Dierckx ons te woord stond. 'Ik kom hier zowel een aantal leden bezoeken als seminars bijwonen', reageert Filip De Jaeger. 'En uiteraard kom ik het dertigjarige bestaan van Woodwize mee vieren.'

'Prowood vind ik een aangename, vlotte beurs, met een ideale fre-

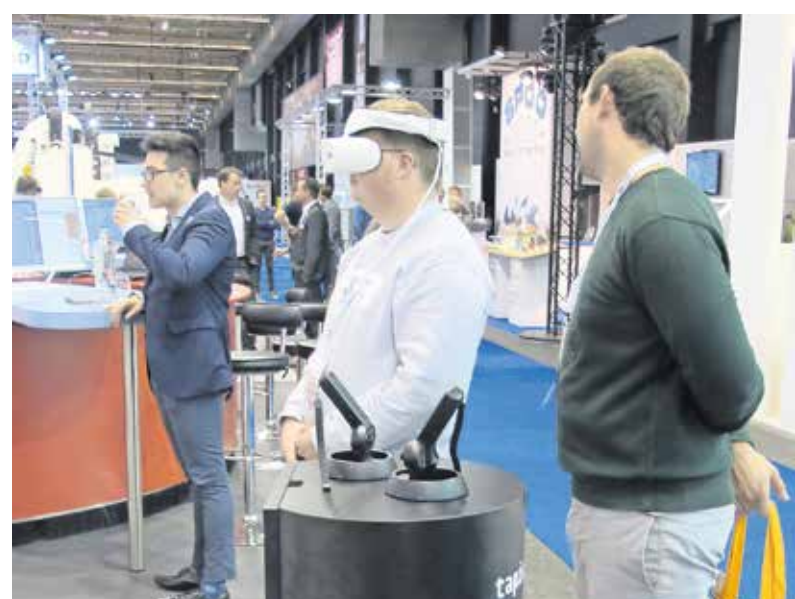
quentie. Jaarlijks organiseren is van het goede teveel, maar driejaarlijks is perfect om bij te blijven. Wat ik nieuw heb gezien? Dan ligt dat voor mij vooral bij de nieuwe technische afwerkingen. De beurs weerspiegelt alleszins de markt. 2017 was goed en ook 2018 begon sterk. Ik zie dat de meubelsector het momenteel iets moeilijker heeft, vooral dan op de Belgische markt. Opvallend is wel dat de export nog goed zit en dat Nederland zich opvallend herpakte.'

Bij Bouwunie was ook Greet Dierckx, die de installatiesector opvolgt, enthousiast: 'We hadden vooral veel contacten met schrijnwerkers / installateurs en interieurbouwers. We waren aanwezig om uitleg te geven bij onze werking en organiseerden ook infosessies rond onder andere de EPB- en EBA-regeling. Je kunt er immers niet omheen dat zelfs een uitvoerend beroep als dat van schrijnwerker mee moet zijn met de huidige bepalingen.'

www.prowood-fair.be



Bouwunie organiseerde onder meer infosessies rond de EPB- en EBA-regeling.



Ook in de houtwereld heeft virtuele realiteit zijn intrede gemaakt.